

Sztuka wywierania wpływu na innych

Jamer Merritt

Sztuka wywierania wpływu na
innych

Kategorie:

Książki > Dla dorosłych > Poradniki > Motywacja finanse

32,00 zł

numer katalogowy: MO/0193
ISBN: 9788361131298
liczba stron: 200
format: 145x205 mm
oprawa: miękka
rok wydania: 2017

9 zasad skutecznego przywództwa

Odkryj sposób na życie pełne pozytywnego wpływu

Twój charakter określa wpływ, jaki masz na innych ludzi. W książce *Sztuka wywierania wpływu na innych*, dr James Merritt, uznany głos w dziedzinie przywództwa, wyróżnia dziewięć prostych cech, które czynią z liderów ludzi bardziej wpływowych, kształtują naturalny autorytet, i sprawiają, że stają się mniej zestresowani. Po przeczytaniu tej pozycji będziesz zmotywowany, aby zostawiać po sobie niezatarty ślad w każdym miejscu, do którego się udasz, wykorzystując do tego metody omówione w niniejszej książce.

- Sprawisz, że ludzie każdego dnia będą widzieć, słyszeć i odbierać płynącą od ciebie miłość.
- Staniesz się osobą pełną cierpliwości i samokontroli.
- Nabędziesz rzadkie cnoty wierności i niezawodności.